

<http://www.distributique.com/actualites/lire-acropolis-telecom-recrute-des-partenaires-en-indirect->

Mise à jour le 24/05/2011 16:15

Distributique.com

LE WEB DU BUSINESS IT

Newsletters
RSS

RECHERCHEZ sur [distributique.com](http://www.distributique.com)

Tapez votre mot-clé

Ok

Découvrez le nouvel onduleur
Smart-UPS™ à la pointe de la technologie

APC
by Schneider Electric

EMPLOI · AGENDA · CHIFFRES-CLES · ANNUAIRE IT · NOMINATIONS · TRIBUNES D'EXPERTS · ENTRETIENS · ESPACE LIVRES BLANCS

ECONOMIE · PRODUITS · DISTRIBUTION · **FORUM** · REGIONS · SERVICES · REFERENCEMENT · GROSSISTES IT

Acropolis Telecom recrute des partenaires en indirect pour vendre du cloud privé

TELECOMS - 19/05/2011

Imprimer Envoyer Contact Rss Partager

L'opérateur Acropolis Telecom se prépare à l'indirect. Il avait déjà lancé une stratégie en indirect il y a trois ans, mais sur des offres purement télécoms. Cette fois l'ambition est d'une toute autre nature.

« On va de plus en plus vers un mode locatif, » nous explique Samir Koleilat, le P-dg de l'opérateur Acropolis Télécom, « que ce soit les PME ou bien les distributeurs qui vont se tourner vers nous ». La distribution en indirect, version Acropolis Télécom est donc lié avant tout à ses offres de cloud computing.

Trois personnes sont recrutées pour le lancement et l'accompagnement de ce réseau de distribution en indirect.

ADTECH
AD SERVING

The One Stop Solution for your Ad Management!

Display Video Mobile

LES MARCHES A PROSPECTER EN 2010 / 2011



La métamorphose de la maintenance

Le marché de la maintenance des matériels informatiques a plus que changé : il a changé de nature. Au vu de leur prix et de la rapidité de leur obsolescence, les différents intervenants estiment que la maintenance traditionnelle n'est plus justifiée sur le plan économique. Aujourd'hui, ce service consiste plutôt en une « assistance » des entreprises et de leurs utilisateurs.

L'INDICATEUR GFK - Distributique



L'ESSENTIEL PAR MARCHÉ

INFORMATIQUE
Matériel et Logiciel

TÉLÉCOMS
Réseau et Mobilité

BUREAUTIQUE
Impression

RÉFÉRENCEMENT



ScanSource distribue Pioneer POS en Europe

Partenaire de Pioneer POS en Amérique du Nord depuis 1997, le grossiste ScanSource, un spécialiste des technologies de point de vente (POS), élargit sa...

>> Tous les **références**

<http://www.distributique.com/actualites/lire-acropolis-telecom-recrute-des-partenaires-en-indirect->

L'opérateur leur proposera différentes offres : de l'hébergement sur ses trois datacenters, les formules Saas Links de Microsoft, de la téléphonie d'entreprise avec Mitel, Siemens ou Panasonic, de l'accès avec Orange. Un catalogue suffisamment large pour intéresser les clients PME et structurer un réseau de partenaires en indirect.

Fait notable, Acropolis nous plusieurs types de partenariat. Sur les offres, avec des éditeurs ou des constructeurs. Sur l'aspect connexion avec des opérateurs, Orange au plan national, et les quatre principaux opérateurs de DSP en local : Altitude Infrastructure, Axione, Covage, Eiffage. Ce qui lui permet, ainsi qu'à ses partenaire revendeurs, d'accéder aux zones d'entreprises plus directement.

Bientôt trois datacenters en propre

Autre accord, cette fois avec des opérateurs comme lui, disposant de datacenters où Acropolis n'en a pas. Acropolis compte deux datacenter, un au centre de Paris, un place de la Nation, un troisième sera ouvert en juillet à Aix-en-Provence (400 KVA au départ, 1 MVA à terme). Acropolis prépare en plus des accords avec certains de ses homologues pour échanger des capacités. Il s'agit de Néo Télécoms, Euclide, OptionServices.

Pour présenter ce modèle en indirect et les différentes offres, Acropolis recrute soit des revendeurs-installateurs en marque blanche, soit des apporteurs d'affaires. Seule différence, les seconds ne facturent pas mais laissent ce soin à l'opérateur. Dans les deux cas, ils doivent commercialiser, installer, câbler, maintenir.

L'opérateur prévoit une demi-journée de présentation le 23 juin, au Crowne Plaza, place de la République à Paris. Siemens sera partenaire de cette conférence. D'autres sont prévues, notamment en région avec les DSP. Un programme d'accompagnement, A-Point va définir la relation avec les partenaires.

Didier Barathon



Ajouter un commentaire sur cet article

L'actualité sur Acropolis

- Acropolis Telecom a enregistré une croissance de 27% en 2010
- Acropolis Télécom ouvre son propre datacenter et lance ses offres cloud

Le TOP

- «Nous avons six mois de retard par rapport à l'iPad car nous n'avons pas le système d'exploitation adapté»
- Surcouf fermerait 2 magasins, sur les 9 qu'il détient
- Pourquoi Apple se méfie des revendeurs

LES DOSSIERS PUBLIES :

- Direct/indirect : la frontière a-t-elle disparu ? (Mar 2011)
- Dossier Open Source (Feb 2011)
- Dossier Achats (Jan 2011)

[+ Tous les dossiers](#)

PRODUIT DU JOUR



CPL dLAN 200AV Pro WP - Devolo

Le fabricant spécialisé dans le courant porteur en ligne lance les adaptateurs CPL dLAN 200AV Pro WP. Ces produits pour entreprises sont une déclinaison...

[>> Tous les produits](#)

L'ACTUALITÉ DE LA DISTRIBUTION EN RÉGION



13/05/2011

EN RÉGION - SUD-EST Deuzzi s'installe en Méditerranée

[>> Lire toute l'actualité des régions](#)

DERNIER ENTRETIEN



«Nous avons six mois de retard par rapport à l'iPad car nous n'avons pas le système d'exploitation adapté»

Mustapha Nhari et Cécile Brenier directeur commercial retail et directrice marketing d'ASUS France

[>> Tous les entretiens](#)

EN DIRECT DES STOCKS



Accédez aux prix, aux fiches techniques et aux disponibilités en temps réel des produits référencés par les principaux grossistes.

Recherche Rapide

[>> Accéder à tout le service](#)

NOMINATIONS - ANNUAIRE IT



Patrick Jeandet - HP Enterprise Business La division infrastructure (ESSN) de HP Enterprise Business accueille...

[>> Toutes les nominations](#)
[>> L'annuaire de l'IT](#)

AD SERVING

The One Stop Solution for your Ad Management!



ADTECH

