

Acropolis Telecom lève 1,8 M€ pour financer sa croissance

L'opérateur spécialisé dans la téléphonie sur IP et les services aux entreprises Acropolis Telecom a concrétisé le 7 juin dernier une levée de fonds de 1,8 M€ auprès de BNP Paribas Private Equity (BNPP PE). « Cette levée de fonds servira essentiellement à financer une politique de croissance externe », explique Samir Koleilat, fondateur et dirigeant d'Acropolis, qui cherche à acquérir des installateurs-intégrateurs situés dans les zones où les DSP (Délégations de Service Public) opèrent des nouveaux réseaux en fibre optique. Objectif : profiter de l'absence des gros opérateurs dans ces zones pour préempter le marché des services pour les entreprises liés au très haut débit et à la téléphonie sur IP.

Acropolis a déjà des accords avec des délégataires de services publics majeurs (SFR collectivités, Covage, Sanef) qui lui permettent d'adresser potentiellement 70 000 entreprises. « Nous pouvons proposer nos offres à des tarifs très intéressants, précise Samir Koleilat. Je vends les 10 Mbit/s à moins de 900 €, ce qui leur permet de faire de la voix, de la data, de la visio, de la télé-surveillance et hébergement ».

Après une première levée de fonds de 700 K€ réalisée l'an dernier auprès du même organisme, qui avait permis l'ouverture de deux implantations (à Aix-en-Provence et à Sophia Antipolis), Acropolis Télécom envisage l'ouverture d'un troisième site à Montpellier, dans la foulée de l'ouverture d'une DSP (Délégation de Service Public) dans la capitale languedocienne.

La logique, pour cet opérateur qui continue à cibler les TPE et les PME, c'est d'augmen-



Samir Koleilat, fondateur et dirigeant d'Acropolis

ter avec la fibre le panier moyen pour passer de 700-900 € à 2500-3000 € par mois. « Aujourd'hui, l'accès SDSL est vendu 90 €, et l'accès fibre, 900 €, explique Samir Koleilat, les commerciaux deviennent plus rentables et plus productifs ».

A cette offre d'accès et de services liés à la fibre s'ajoute également, depuis ce mois de juillet, une offre de téléphonie mobile. « Nous avons signé avec un MVNO opérant sur le réseau de SFR, et nous avons reçu de l'Arcep nos tranches de numéros en 07 », poursuit-il.

En 2010, Acropolis Télécom devrait réaliser quelque 6 M€ de chiffre d'affaires (+ 20 %) avec un résultat à l'équilibre, « et sans compter le chiffre d'affaires de la mobilité ».

■ Ariel Gomez